



**ХМЕЛЬНИЦЬКА ОБЛАСНА РАДА
ХМЕЛЬНИЦЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ УПРАВЛІННЯ ТА ПРАВА
ІМЕНІ ЛЕОНІДА ЮЗЬКОВА**

ЗАТВЕРДЖЕНО
Рішення вченої ради університету
25 червня 2026 року,
протокол № 13.

Т.в.о. ректора, голова вченої ради
університету, доктор юридичних наук,
професор



Олег ОМЕЛЬЧУК

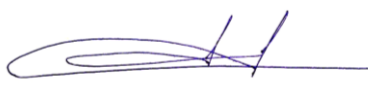
25 червня 2026 року

РОБОЧА ПРОГРАМА
навчальної дисципліни
«МІЖНАРОДНІ КОМЕРЦІЙНІ УГОДИ»
для підготовки на другому освітньому рівні
здобувачів вищої освіти ступеня магістра
за спеціальністю D8 Право
галузі знань D Бізнес, адміністрування та право
Освітня програма «Магістр права»

м. Хмельницький
2026

РОЗРОБНИК:

Професорка кафедри міжнародного та європейського права, кандидатка юридичних наук, доцентка
17 червня 2026 року



Роксолана ІВАНОВА

СХВАЛЕНО

Рішення кафедри міжнародного та європейського права
17 червня 2026 року, протокол № 13.

Завідувачка кафедри міжнародного та європейського права, кандидатка юридичних наук, доцентка
17 червня 2026 року



Світлана ЛОЗІНСЬКА

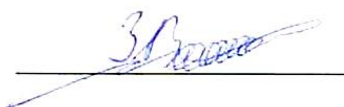
ПОГОДЖЕНО:

Гарант освітньої програми
18 червня 2026 року



Сергій КРУШИНСЬКИЙ

Декан юридичного факультету,
кандидат юридичних наук, доцент
18 червня 2026 року



Віктор ЗАХАРЧУК

Рішення методичної ради університету
18 червня 2026 року, протокол № 8.

Голова методичної ради університету,
кандидатка наук з державного управління, доцентка
18 червня 2026 року



Ірина КОВТУН

ЗМІСТ

		Стор.
1.	Опис навчальної дисципліни	– 4
2.	Програмні компетентності і заплановані результати навчання	– 4
3.	Програма навчальної дисципліни	– 4
4.	Структура вивчення навчальної дисципліни	– 8
	4.1. Тематичний план навчальної дисципліни	– 8
	4.2. Аудиторні заняття	– 9
	4.3. Самостійна робота студентів	– 9
5.	Методи навчання та контролю	– 9
6.	Схема нарахування балів	– 10
7.	Рекомендовані джерела	– 10
	7.1. Основні джерела	– 10
	7.2. Допоміжні джерела	– 11
8.	Інформаційні ресурси в Інтернеті	– 11

1. Опис навчальної дисципліни

- | | |
|--|---|
| 1. Шифр і назва галузі знань | – D Бізнес, адміністрування та право |
| 2. Код і назва спеціальності | – D8 Право |
| 3. Назва спеціалізації | – немає |
| 4. Назва дисципліни | – Міжнародні комерційні угоди |
| 5. Тип дисципліни | – вибіркова |
| 6. Освітній рівень, на якому вивчається дисципліна | – другий |
| 7. Ступінь вищої освіти, що здобувається | – магістр |
| 8. Загальний обсяг вивчення дисципліни (кредитів ЄКТС / годин) | – 3 / 90 |
| 9. Форма семестрового контролю | – залік |
| 10. Місце дисципліни в логічній схемі: дисципліна пов'язана з такими навчальними дисциплінами: | – Україна в міжнародному правовому вимірі;
Проблеми нормотворення та правозастосування;
Юридичний супровід економічної діяльності;
Вирішення міжнародних економічних спорів;
Захист прав споживачів за законодавством України та Європейського Союзу; |
| 11. Мова вивчення дисципліни | – українська |

2. Програмні компетентності і заплановані результати навчання

Програмні компетентності, які здобуваються під час вивчення навчальної дисципліни	Загальні компетентності: ЗК1. Здатність до абстрактного мислення, аналізу та синтезу. ЗК2. Здатність проводити дослідження на відповідному рівні. ЗК3. Здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел. ЗК4. Здатність до адаптації та дії в новій ситуації. ЗК5. Здатність спілкуватися іноземною мовою у професійній сфері як усно, так і письмово. ЗК7. Здатність приймати обґрунтовані рішення. ЗК8. Здатність спілкуватися з представниками інших професійних груп різного рівня (з експертами з інших галузей знань). ЗК9. Здатність працювати в міжнародному контексті. Спеціальні компетентності: СК2. Здатність аналізувати та оцінювати вплив правової системи Європейського Союзу на правову систему України. СК4. Здатність аналізувати та оцінювати взаємодію міжнародного права та міжнародних правових систем з правовою системою України. СК5. Здатність використовувати сучасні правові доктрини та принципи у правотворчості та в процесі застосування інститутів публічного і приватного права, а також кримінальної юстиції. СК6. Здатність обґрунтовувати та мотивувати правові рішення, давати розгорнуту юридичну аргументацію. СК9. Здатність застосовувати міждисциплінарний підхід в оцінці
---	---

	правових явищ та правозастосовній діяльності. СК10. Здатність ухвалювати рішення у ситуаціях, що вимагають системного, логічного та функціонального тлумачення норм права, а також розуміння особливостей практики їх застосування. СК13. Здатність доносити до фахівців і нефахівців у сфері права інформацію, ідеї, зміст проблем та характер оптимальних рішень з належною аргументацією. СК14. Здатність самостійно готувати проекти нормативно-правових актів, обґрунтовувати суспільну обумовленість їх прийняття, прогнозувати результати їх впливу на відповідні суспільні відносини. СК15. Здатність самостійно готувати проекти актів правозастосування, враховуючи вимоги щодо їх законності, обґрунтованості та вмотивованості.
Програмні результати навчання	РН3 Проводити збір, інтегрований аналіз та узагальнення матеріалів з різних джерел, включаючи наукову та професійну літературу, бази даних, цифрові, статистичні, тестові та інші, та перевіряти їх на достовірність, використовуючи сучасні методи дослідження РН4 Здійснювати презентацію свого дослідження з правової теми, застосовуючи першоджерела та прийоми правової інтерпретації складних комплексних проблем, аргументувати висновки РН5 Вільно спілкуватися правничою іноземною мовою (однією з офіційних мов Ради Європи) усно і письмово РН6 Обґрунтовано формулювати свою правову позицію, вміти опонувати, оцінювати докази та наводити переконливі аргументи РН7 Дискутувати зі складних правових проблем, пропонувати і обґрунтовувати варіанти їх розв'язання РН8 Оцінювати достовірність інформації та надійність джерел, ефективно опрацьовувати та використовувати інформацію для проведення наукових досліджень та практичної діяльності РН9 Генерувати нові ідеї та використовувати сучасні технології у наданні правничих послуг РН10 Аналізувати взаємодію міжнародного права та міжнародно-правових систем з правовою системою України на основі усвідомлення основних сучасних правових доктрин, цінностей та принципів функціонування права РН11 Використовувати передові знання і методики у процесі правотворення та правозастосування інститутів публічного та приватного права і кримінальної юстиції РН12 Проводити порівняльно-правовий аналіз окремих інститутів права різних правових систем, враховуючи взаємозв'язок правової системи України з правовими системами Ради Європи та Європейського Союзу РН13 Аналізувати та оцінювати практику застосування окремих правових інститутів РН14 Обґрунтовувати правову позицію на різних стадіях правозастосування РН16 Брати продуктивну участь у розробці проектів нормативно-правових актів, обґрунтовувати суспільну обумовленість їх прийняття, прогнозувати результати їх впливу на відповідні суспільні відносини РН17 Інтегрувати необхідні знання та розв'язувати складні задачі правозастосування у різних сферах професійної діяльності

3. Програма навчальної дисципліни

Тема 1. Теоретико-правові засади міжнародних комерційних угод

Поняття, правова природа та ознаки міжнародних комерційних угод. Міжнародний комерційний договір як основний інструмент регулювання міжнародної торгівлі. Предмет, суб'єкти та об'єкти міжнародних комерційних угод. Класифікація міжнародних комерційних договорів. Особливості правового регулювання договірних відносин між суб'єктами різних правових систем.

Джерела правового регулювання міжнародних комерційних угод. Міжнародні договори, міжнародні торговельні звичаї, загальні принципи права, принципи *lex mercatoria*, акти міжнародних організацій та судова практика. Значення уніфікації міжнародного договірної права для розвитку міжнародної торгівлі.

Основні принципи міжнародних комерційних договорів: свобода договору, добросовісність, рівність сторін, автономія волі, *pacta sunt servanda*, розумність і справедливність виконання договірних зобов'язань.

Сучасні тенденції розвитку міжнародного договірної права в умовах глобалізації, цифровізації міжнародної торгівлі, розвитку електронної комерції та міжнародних економічних інтеграційних процесів.

Тема 2. Правове регулювання укладення міжнародних комерційних угод

Поняття укладення міжнародної комерційної угоди та його правове значення. Основні стадії договірної процесу в міжнародній торгівлі. Принцип свободи договору та його реалізація у міжнародному комерційному праві. Особливості правового статусу сторін міжнародної комерційної угоди. Правоздатність та дієздатність учасників міжнародних комерційних правовідносин. Представництво при укладенні міжнародних комерційних договорів.

Порядок укладення міжнародних комерційних угод. Оферта, акцепт, переговорний процес, попередні договори, меморандуми про взаєморозуміння та листи про наміри. Форма міжнародного комерційного договору. Особливості укладення договорів у письмовій, електронній та змішаній формах. Використання електронного документообігу та електронного підпису.

Правове регулювання укладення міжнародних комерційних угод відповідно до Конвенції ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів, Принципів УНІДРУА, Принципів європейського договірної права та національного законодавства. Вибір права, що застосовується до договору, та визначення компетентної юрисдикції.

Сучасні тенденції розвитку договірної процесу в умовах цифровізації, використання електронної комерції, смарт-контрактів та цифрових платформ.

Тема 3. Зміст міжнародних комерційних угод

Поняття та структура міжнародного комерційного договору. Істотні, звичайні та випадкові умови договору. Предмет договору, ціна, строки виконання, порядок поставки товарів, виконання робіт та надання послуг. Особливості визначення договірних умов у міжнародній торгівлі.

Правове регулювання валютних умов, способів міжнародних розрахунків, умов платежу та забезпечення виконання договірних зобов'язань. Банківські гарантії, резервні акредитиви, застави та інші способи забезпечення виконання договору.

Форс-мажорні обставини, *hardship*, зміна істотних умов договору, порядок внесення змін та доповнень до міжнародних комерційних угод. Захисні та стабілізаційні застереження.

Сучасна практика формування змісту міжнародних комерційних договорів з урахуванням міжнародних стандартів, цифровізації документообігу та розвитку міжнародного бізнесу.

Тема 4. Міжнародна уніфікація договірних права

Поняття міжнародної уніфікації договірних права та її значення для розвитку міжнародної торгівлі. Основні міжнародні організації, що здійснюють уніфікацію міжнародного комерційного права. Гармонізація національного законодавства з міжнародними стандартами.

Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів, Принципи міжнародних комерційних договорів УНІДРУА, Принципи європейського договірних права. Їх місце у системі міжнародного приватного права.

Правила Incoterms, Уніфіковані правила та звичаї для документарних акредитивів, міжнародні торговельні звичаї та їх застосування під час укладення і виконання міжнародних договорів.

Сучасні тенденції розвитку міжнародної уніфікації договірних права та її вплив на міжнародну підприємницьку діяльність.

Тема 5. Виконання міжнародних комерційних угод

Поняття виконання міжнародного комерційного договору. Основні принципи належного виконання міжнародних договірних зобов'язань. Права та обов'язки сторін міжнародного комерційного договору.

Правове регулювання передачі товарів, виконання робіт, надання послуг та здійснення міжнародних розрахунків. Перехід права власності та ризиків випадкової загибелі товару. Особливості виконання окремих видів міжнародних договорів.

Контроль виконання міжнародних комерційних договорів. Документальне оформлення виконання договірних зобов'язань. Використання міжнародних стандартів у сфері логістики, транспортування та страхування.

Особливості виконання міжнародних комерційних договорів в умовах цифрової економіки, електронної торгівлі та міжнародних ланцюгів постачання.

Тема 6. Відповідальність сторін за порушення міжнародних комерційних угод

Поняття та підстави міжнародно-договірної відповідальності. Види порушень міжнародних комерційних договорів. Наслідки невиконання або неналежного виконання договірних зобов'язань.

Відшкодування збитків, стягнення неустойки, штрафних санкцій, процентів та інших способів захисту прав сторін міжнародного договору. Компенсаційні механізми у міжнародній комерційній практиці.

Форс-мажорні обставини, звільнення від відповідальності, істотна зміна обставин та розірвання міжнародного комерційного договору. Особливості застосування відповідних положень міжнародного договірних права.

Сучасна практика застосування механізмів відповідальності у міжнародних комерційних відносинах та шляхи мінімізації договірних ризиків.

Тема 7. Вирішення спорів, що виникають із міжнародних комерційних угод

Поняття спорів, що виникають із міжнародних комерційних договорів, та їх класифікація. Причини виникнення договірних спорів. Принципи мирного врегулювання міжнародних комерційних конфліктів.

Переговори, медіація, примирення та інші альтернативні способи вирішення міжнародних комерційних спорів. Особливості договірних положень щодо врегулювання спорів.

Міжнародний комерційний арбітраж. Арбітражні угоди та арбітражні застереження. Виконання арбітражних рішень відповідно до міжнародних договорів. Судовий розгляд міжнародних комерційних спорів.

Сучасні тенденції розвитку міжнародного комерційного арбітражу та альтернативних способів вирішення спорів в умовах цифровізації міжнародної торгівлі.

Тема 8. Особливості правового регулювання окремих видів міжнародних комерційних угод

Поняття та класифікація окремих видів міжнародних комерційних договорів. Особливості договорів міжнародної купівлі-продажу товарів, поставки, перевезення, страхування та міжнародного підряду.

Правове регулювання агентських договорів, договорів дистрибуції, франчайзингу, факторингу, лізингу, трансферу технологій та ліцензійних договорів. Особливості укладення та виконання змішаних міжнародних договорів.

Договірне регулювання міжнародної електронної комерції. Цифрові платформи, електронні маркетплейси та міжнародні цифрові сервіси як нові суб'єкти міжнародних комерційних правовідносин.

Сучасні тенденції розвитку окремих видів міжнародних комерційних договорів в умовах глобальної цифрової економіки.

Тема 9. Перспективи розвитку міжнародних комерційних угод

Основні напрями розвитку міжнародного договірної права в сучасних умовах. Вплив глобалізації, цифрової трансформації та міжнародної економічної інтеграції на міжнародні комерційні договори.

Правове регулювання електронних договорів, смарт-контрактів, використання технології блокчейн та штучного інтелекту у міжнародній торгівлі. Новітні цифрові механізми забезпечення виконання міжнародних договорів.

Вплив міжнародних санкцій, воєнних конфліктів, економічних криз та порушення глобальних ланцюгів постачання на укладення і виконання міжнародних комерційних угод. Особливості адаптації договірної практики до нових викликів.

Перспективи подальшої гармонізації міжнародного договірної права, розвитку міжнародної торговельної практики та вдосконалення правового регулювання міжнародних комерційних угод відповідно до сучасних міжнародних стандартів.

4. Структура вивчення навчальної дисципліни

4.1. Тематичний план навчальної дисципліни

№ теми	Назва теми	Кількість годин											
		Денна форма навчання						Заочна форма навчання					
		Усього	Лекції	Сем.	Лабор.	Інд. завд.	СРС	Усього	Лекції	Сем.	Лабор.	Інд. завд.	СРС
1	Теоретико-правові засади міжнародних комерційних угод	8	1	1	–	–	6	8	–	–	–	–	8
2	Правове регулювання укладення міжнародних комерційних угод	10	2	2	–	–	6	10	1	–	–	–	9
3	Зміст міжнародних комерційних угод	8	2	2	–	–	4	8	1	1	–	–	6
4	Міжнародна уніфікація договірної права	10	2	2	–	–	6	10	2	1	–	–	7
5	Виконання міжнародних комерційних угод	8	2	2	–	–	4	8	–	–	–	–	8
6	Відповідальність сторін за порушення міжнародних комерційних угод	12	4	4	–	–	4	12	2	2	–	–	8
7	Вирішення спорів, що виникають із міжнародних комерційних угод	8	2	2	–	–	4	8	2	2	–	–	4
8	Особливості правового регулювання окремих видів міжнародних комерційних угод	8	2	2	–	–	4	8	–	–	–	–	8

9	Перспективи розвитку міжнародних комерційних угод	18	1	1	–	–	16	18	2	–	–	–	16
Всього годин		90	18	18	–	–	54	90	10	6	–	–	74

4.2. Аудиторні заняття

4.2.1. Аудиторні заняття (лекції, семінарські (практичні) заняття) проводяться згідно з темами та обсягом годин, передбачених тематичним планом.

4.2.2. Плани лекцій з передбачених тематичним планом тем визначаються в силабусі навчальної дисципліни.

4.2.3. Плани семінарських (практичних) занять з передбачених тематичним планом тем, засоби поточного контролю знань визначаються в силабусі навчальної дисципліни.

4.3. Самостійна робота студентів

4.3.1. Самостійна робота студентів включає опрацювання завдань до кожної теми та виконання індивідуальних завдань.

4.3.2. Завдання для самостійної роботи студентів, а також порядок здобуття балів за самостійну роботу визначаються в силабусі навчальної дисципліни.

5. Методи навчання та контролю

Під час лекційних занять застосовуються:

- 1) традиційний усний виклад змісту теми;
- 2) слайдова презентація;
- 3) дискусія.

На семінарських (практичних) заняттях застосовуються:

- 1) дискусійне обговорення проблемних питань;
- 2) вирішення ситуаційних завдань;
- 3) складання та розгляд окремих процесуальних документів.

Поточний контроль знань студентів з навчальної дисципліни проводиться у таких формах:

- 1) усне або письмове опитування на семінарських заняттях;
- 2) перевірка виконання поточних контрольних робіт у формі тестування;
- 3) складання та обговорення окремих процесуальних документів за ситуаційними завданнями;
- 4) захист підготовленого публічного виступу.

Підсумковий семестровий контроль проводиться у формі заліку. Залікова оцінка виставляється на підставі результатів поточного оцінювання або складання заліку, який проводиться у формі тестування. У випадку необхідності проведення заліку онлайн, він проводиться у формі тестування із застосуванням комп'ютерних технологій в режимі реального часу.

6. Схема нарахування балів

6.1. Нарахування балів студентам з навчальної дисципліни здійснюється відповідно до такої схеми:



6.2. Обсяг балів, здобутих студентами під час лекцій, семінарських занять, самостійної роботи студентів визначаються у силабусі з дисципліни.

7. Рекомендовані джерела

7.1. Основні джерела

1. Конституція України від 28 червня 1996 року.
URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/254к/96-вр#Text>
2. Цивільний кодекс України від 16 січня 2003 року № 435-IV.
URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/435-15#Text>
3. Господарський кодекс України від 16 січня 2003 року № 436-IV.
URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/436-15#Text>
4. Закон України «Про міжнародне приватне право» від 23 червня 2005 року № 2709-IV.
URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2709-15#Text>
5. Закон України «Про міжнародний комерційний арбітраж» від 24 лютого 1994 року № 4002-XII. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/4002-12#Text>
6. Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів (United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods, CISG) 1980.
URL: https://uncitral.un.org/en/texts/salegoods/conventions/sale_of_goods/cisg
7. Convention on the Limitation Period in the International Sale of Goods (1974, amended 1980).
URL: https://uncitral.un.org/en/texts/salegoods/conventions/limitation_period_in_the_international_sale_of_goods
8. UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts (2016).
URL: <https://www.unidroit.org/instruments/commercial-contracts/unidroit-principles-2016/>

9. UNCITRAL Model Law on International Commercial Arbitration (1985, with amendments as adopted in 2006). URL: https://uncitral.un.org/en/texts/arbitration/modellaw/commercial_arbitration
10. UNCITRAL Arbitration Rules (as revised in 2021). URL: <https://uncitral.un.org/en/texts/arbitration/contractualtexts/arbitration>
11. ICC Incoterms® 2020. URL: <https://iccwbo.org/business-solutions/incoterms-rules/>
12. Uniform Customs and Practice for Documentary Credits (UCP 600). URL: <https://iccwbo.org/business-solutions/banking-finance/uniform-customs-and-practice-for-documentary-credits-ucp-600/>
13. United Nations Commission on International Trade Law (UNCITRAL). Official texts. URL: <https://uncitral.un.org>
14. Hague Conference on Private International Law (HCCH). Conventions and Instruments. URL: <https://www.hcch.net>
15. Угода про асоціацію між Україною та Європейським Союзом. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/984_011#Text
16. Official Journal of the European Union. EUR-Lex. URL: <https://eur-lex.europa.eu>

7.2. Допоміжні джерела

1. Schwenzer I. (ed.). *Schlechtriem & Schwenzer: Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods (CISG)*. 5th ed. Oxford University Press, 2022.
2. Lookofsky J., Flechtner H. *Understanding the CISG*. 6th ed. Kluwer Law International, 2024.
3. Bonell M. J. *An International Restatement of Contract Law: The UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts*. 5th ed. Brill Nijhoff, 2023.
4. Bridge M. *The International Sale of Goods*. 5th ed. Oxford University Press, 2024.
5. Furmston M., Tolhurst G. *Contract Formation: Law and Practice*. Oxford University Press, 2023.
6. Born G. B. *International Commercial Arbitration*. 3rd ed. Kluwer Law International, 2021.
7. Redfern A., Hunter M., Blackaby N., Partasides C. *Redfern and Hunter on International Arbitration*. 7th ed. Oxford University Press, 2022.
8. Mistelis L., Brekoulakis S. (eds.). *Concise International Arbitration*. 2nd ed. Kluwer Law International, 2015.
9. UNCITRAL. *CLOUT (Case Law on UNCITRAL Texts)*. URL: https://uncitral.un.org/en/case_law
10. CISG Database, Institute of International Commercial Law, Pace University. URL: <https://cisgw3.law.pace.edu>
11. UNILEX on CISG and UNIDROIT Principles. URL: <https://www.unilex.info>
12. International Chamber of Commerce (ICC). Official Publications. URL: <https://iccwbo.org>
13. International Institute for the Unification of Private Law (UNIDROIT). Official Publications. URL: <https://www.unidroit.org>
14. Hague Conference on Private International Law (HCCH). Publications. URL: <https://www.hcch.net>
15. World Trade Organization (WTO). Trade and Tariffs. URL: <https://www.wto.org>

8. Інформаційні ресурси в Інтернеті

1. <https://www.rada.gov.ua> – Офіційний сайт Верховної Ради України.
2. <https://www.president.gov.ua> – Офіційний сайт Президента України.
3. <https://www.kmu.gov.ua> – Офіційний сайт Кабінету Міністрів України.
4. <https://www.supreme.court.gov.ua> – Офіційний сайт Верховного Суду.
5. <https://www.court.gov.ua> – Веб-портал «Судова влада України».
6. <https://www.gp.gov.ua> – Офіційний сайт Офісу Генерального прокурора.

7. <https://www.npu.gov.ua> – Офіційний сайт Національної поліції України.
8. <https://www.nbu.gov.ua> – Сайт Національної бібліотеки України ім. В.І. Вернадського.